



PowerTec интервью – Рааг Владимир Александрович, Директор по России и СНГ, OSIssoft Европа

The PowerTec Interview - Vladimir Raag Country Manager Russia and CIS, OSIssoft Europe

Какая Ваша должность в компании и как долго Вы работаете в этой должности?

Я занимаю должность директора по России и СНГ, OSIssoft Европа с февраля 2009 года.

Как долго Вы работаете в России и в Каспийском регионе?

Если говорить об информационных технологиях в целом, то опыт в этой области составляет более 20 лет, в том числе в разработке, интеграции и продаже программного обеспечения около 15 лет.

С какими компаниями Вы работали в этом регионе?

Компания OSIssoft производит программное обеспечение для сбора, хранения и анализа данных реального времени для предприятий различных отраслей и присутствует на рынке с 1998 году. В настоящий момент у нас более 60 заказчиков в России и СНГ. Наши заказчики – крупнейшие компании в электроэнергетике, нефтяной и газовой промышленности, в других индустриях.

Расскажите о Ваших самых последних успехах на этом рынке?

Конечно, мы ежегодно делаем несколько серьезных продаж на рынке России и СНГ, однако, я бы хотел акцентировать наши успехи по укреплению партнерства с нашими российскими и глобальными партнерами, создающими законченные решения на нашей платформе.

Расскажите о Ваших новых продуктах, выведенных на рынок в этом регионе в последнее время?

В мировой электроэнергетике мы участвуем (совместно с производителями оборудования и ERP систем) в обновлении сетей с точки зрения SmartGrid и AMI. Внедрение этих инновационных концепций уже начинается и на рынке России и СНГ. Если говорить о продуктах, это в первую очередь, совместное решение OSIssoft MDUS и SAP EBS.

Какие у Вас прогнозы относительно Российского сектора электроэнергетики до конца этого года и в будущем?

Мы ожидаем возобновления серьезных инвестиций в обновление инфраструктуры энергетических компаний. Подходы к этим инвестициям будут, несомненно, изменены по сравнению с тем, что было до кризиса. Будет упор на оптимизацию производства, быстрое внедрение и быструю отдачу от проектов. Данные подходы уже были заявлены на совещании под председательством премьер-министра России на Саяно-Шушенской ГЭС. Поэтому мы с оптимизмом смотрим на перспективы продаж OSIssoft PI System.

Что Вас больше всего привлекает в Москве?

Мне трудно сказать - я здесь родился, а "большое видится на расстоянии."

Где бы Вы хотели побывать и почему?

Альпы (французские, швейцарские, австрийские). Люблю горные лыжи, катаюсь лет 25 уже. Европе.

Какое у Вас хобби?

Как я уже говорил, горные лыжи, а также мотоциклы. Несколько лет назад путешествовал на мотоцикле по Европе. Сейчас времени много на это нет из-за работы и семьи, но иногда удается «прохватить» поздним вечером на моем Honda Blackbird.

What is your position in the company and how long have you held this position?

I have worked as a Country Manager Russia and CIS, OSIssoft Europe since February 2009.

How long have you been in business in Russia and the Caspian?

Speaking of IT in general, my experience in this industry counts for over 20 years, including development, integration and sales of software for over 15 years.

What companies have you worked with in the Region?

OSIssoft make software for collection, storage and analysis of real-time data for companies working in various industries and have been present in the market since 1998. At present, we have over 60 clients in Russia and the CIS. Our clients are major companies in power, oil and gas and other industrial areas.

What is your most recent success in the market?

We make several large sales in Russia and CIS on a yearly basis, however, I would like to emphasize our success in strengthening the partnership with our Russian and global partners who develop turn-key solutions on our platform.

Have you had any recent product launches for the region?

We work with major ERP systems manufacturers, the networks of the global power industry. The introduction of these innovation concepts has already started in the markets of Russia and the CIS. Regarding specific products, I must mention products, joint solutions on OSIssoft MDUS and SAP EBS.

What are your thoughts on the Russian Power sector through to the end of this year and beyond?

We expect a restart of serious investments into the renovation of the infrastructure of power companies. The investment approach will undoubtedly change as a result of the recession. Special emphasis will be laid on production optimisation, quick introduction and project efficiency. The above approaches have already been stated by Prime Minister Vladimir Putin, Prime Minister of Russia at the Sajano-Shushenskaja hydro power station. Therefore, we are looking forward for the prospects of OSIssoft PI System sales.

What do you like the best about Moscow?

It's hard to say – I was born here, and "the big city can be seen from a distance"

Where in the world would you most like to visit and why?

Alps (French, Swiss, Austrian).
I like alpine skiing and I have been skiing for the last 25 years.

What is your hobby?

I mentioned skiing already. I also like motorcycles. Several years ago I went motorcycling around Europe. I don't have much time now for my hobbies because of my work and family, but sometimes I grab my Honda Blackbird and hit the road in the evening.